



D&R NEGÓCIOS

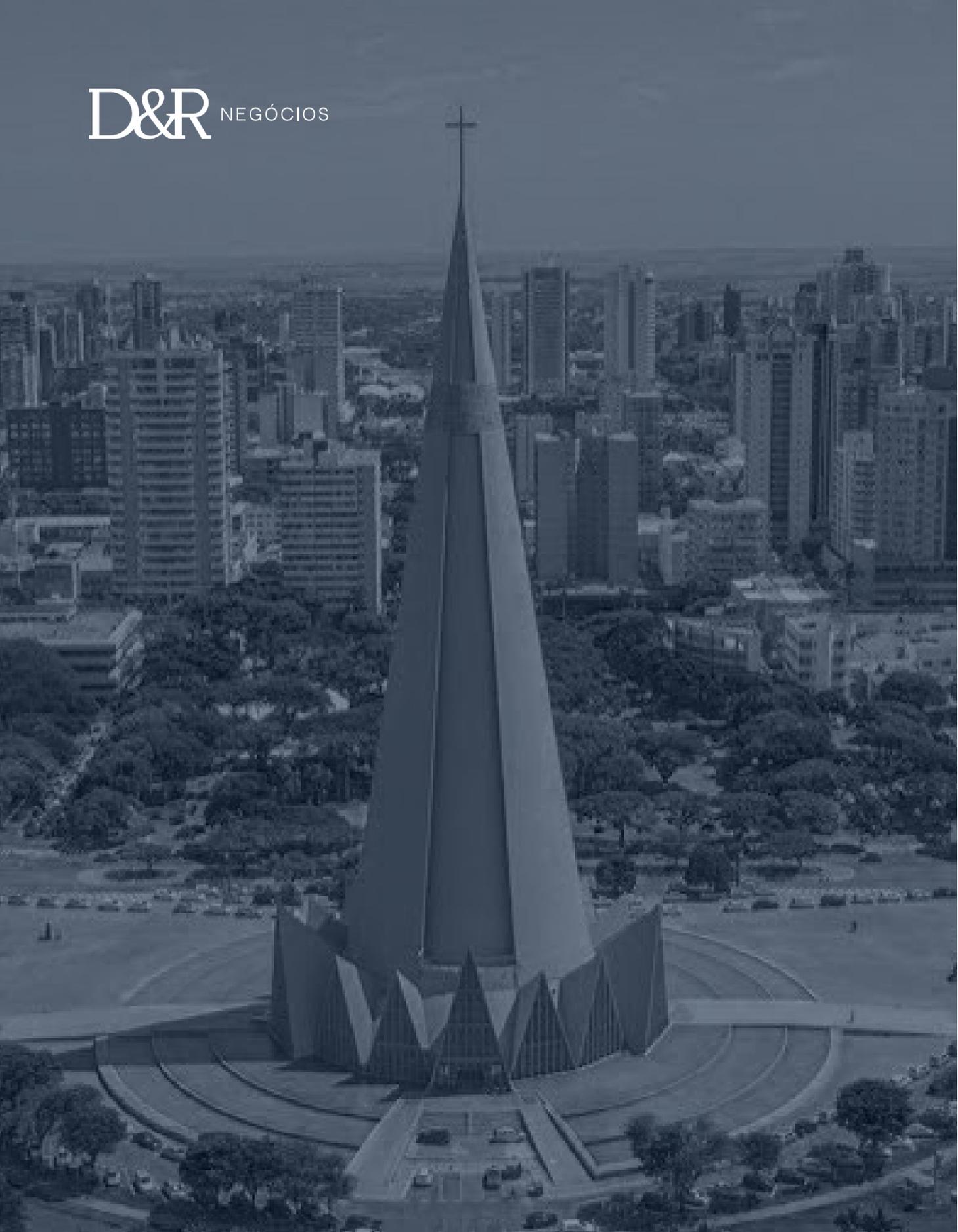
Quem somos

O rochedo faz parte de nossa identidade visual porque representa força, grandeza, solidez e perenidade. Esse é o nosso propósito e o nosso compromisso. Ajudamos nossos clientes a tomarem decisões bem fundamentadas.

Estamos desde 2006 no mercado brasileiro ajudando **empresas nas operações de Valuation, Fusões e Aquisições**, atendendo os mais variados segmentos da Indústria, Comércio, Serviços e Agronegócios.

A confidencialidade é uma das nossas premissas de trabalho. Todas as informações de clientes são mantidas sob total sigilo.





Onde estamos

A D&R Negócios está localizada na cidade de Maringá – Paraná. Terceira maior do estado e a sétima da região sul do Brasil.

Conhecida por suas oportunidades e pela qualidade de vida, já foi escolhida como a **Melhor Cidade para se Viver do Brasil**, segundo a Macroplan.

Por que Maringá?

Maringá cresce exponencialmente em seu polo industrial e no agronegócio. A cidade é a 2ª maior exportadora do Paraná e a 9ª do País, enviando seus produtos para países como Irã, China, Japão e Coreia, e vem colocando em prática programas de Aceleração Econômica, principalmente nas áreas de Tecnologia da Informação e Inovação, Moda e Turismo.



Nossos serviços

- Valuation
- Fusões e Aquisições
- Consultoria

A blue-tinted photograph of a business meeting. Several people are gathered around a table, looking at financial documents and laptops. The documents feature various charts, including pie charts and bar graphs. One person is pointing at a document, while another is holding a pen. The overall scene suggests a professional discussion or presentation.

Avaliação de empresas Valuation

Nossos serviços

Valuation

Saber o valor econômico-financeiro da sua empresa ou daquela que se pretende comprar é imprescindível, por isso, realizamos avaliações de empresas de todos os segmentos e portes.

Realizamos valuation de ativos tangíveis e intangíveis, marcas, carteira de clientes, patentes, etc. Também prestamos assessoria para sua empresa valer mais.

Motivos para Avaliação

Vender ou comprar uma empresa com preço justo;

Para procurar um investidor;

Em caso de separação de sócios;

Para divisão de herança;

Ferramenta de gestão para definir novas estratégias;

Negociar benefícios e financiamentos em bancos;

Fazer fusão entre empresas com equidade e proporcionalidade.

Fatores para Avaliação de uma Empresa

Premiss as

Informações contábeis, gerenciais, operacionais, financeiras e comerciais;
Dados macroeconômicos, setoriais e de mercado.

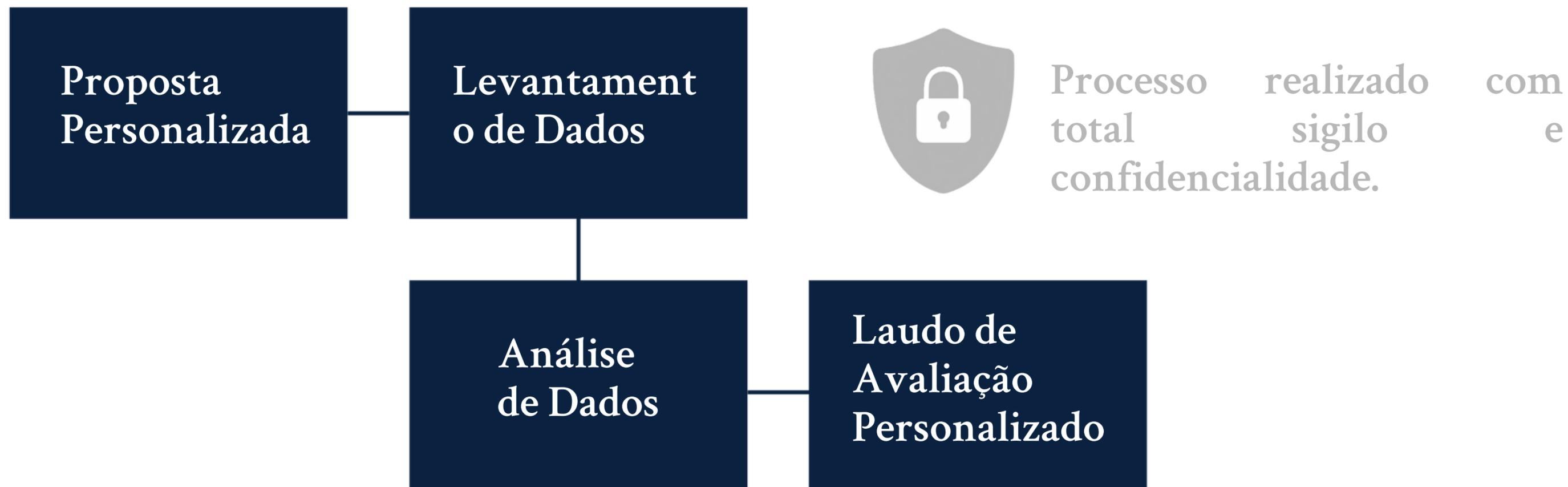
Análises

Cálculos detalhados a partir de metodologias especializadas.

Resultado

Valor da empresa;
Dados da avaliação e do seu percurso;
Apontamentos sobre perspectivas da empresa.

Processo para Avaliação de Empresas



Assessoria para sua empresa valer mais

Aumentar o tamanho da empresa não é a única forma de crescer, é possível otimizar o valor e a atratividade do seu negócio.

Isso é essencial para necessidades como valorizar uma empresa para venda ou garantir a liquidez às futuras gerações.

A D&R Negócios trabalha com direcionadores de valor para fazer a sua empresa valer muito mais.

Valuation de ativos intangíveis e startups

- Avaliação de marcas
- Avaliação de patentes
- Avaliação de carteira de clientes
- Software Valuation
- Avaliação de startups
- Valuation de Naming rights



Fusões e Aquisições

Nossos serviços

Fusões e Aquisições

Fornecemos assessoria completa em todas as etapas da negociação de compra e venda de empresas ou em suas partes separadamente.

1

Etapas do processo de Fusões e Aquisições

2

Determinação do Valor da Empresa

3

Análise para determinação do valor para a venda total ou parcial da empresa.

4

5

6

1

2

3

4

5

6

Etapas do processo de Fusões e Aquisições

Elaboração do Mandato de Venda

Definição dos papéis e responsabilidades da D&R Negócios e do cliente.

1

2

3

4

5

6

Etapas do processo de Fusões e Aquisições

Ações Estratégicas

Análise das melhores ações estratégicas referentes a aquisições, vendas e parcerias.

Definição, junto com o cliente, das empresas adequadas a sua necessidade e verificação da receptividade delas para a negociação.

1

2

3

4

5

6

Etapas do processo de Fusões e Aquisições

Memorando de Informações

Elaboração de relatório (“Book”) com os principais dados da empresa à venda para ser apresentada aos potenciais compradores ou investidores.

1

2

3

4

5

6

Etapas do processo de Fusões e Aquisições

Processo de Negociação

A D&R Negócios inicia, em nome do cliente, o processo de negociação com as empresas potenciais, pré-definidas na fase de definição de Ações Estratégicas.

Prestamos assessoria completa ao cliente durante todo esse processo negocial.

1

2

3

4

5

6

Etapas do processo de Fusões e Aquisições

Fechamento do Negócio

Coordenação das partes envolvidas, desde o processo de Due Dilligence até o contrato de compra e venda.

Determinação da estrutura operacional do negócio (formas de pagamento e estrutura fiscal). Assinatura do contrato e de outros documentos pertinentes, pagamento das cotas/ações e a troca da propriedade.

Consultoria

Tax Refund Form

Status: Single Married

Income: _____

Exemptions: _____

Payments: _____

Calendar with handwritten notes:

- 7: General Meeting
- 8: Meeting with Client
- 14: Complete Tasks
- 15: Meeting with Client
- 21: Meeting with Client
- 23: Meeting with Client
- 29: Pay Tax



Trading Diagram

Issue 764
Monday, Jun 14, 2016
Choculynov

Year of the Union

It is a pleasure to announce the company's...
The company is proud to be...
The company is proud to be...
The company is proud to be...

Region	Product A	Product B	Product C	Product D	Product E
North America	24,708	46,556	12,357	76,771	24,708
North America	751	1,876	521	5,311	751
North America	133	187	243	288	133
North America	340	47,758	13,898	26,326	340
North America	24,708	46,556	12,357	76,771	24,708
North America	751	1,876	521	5,311	751
North America	133	187	243	288	133
North America	340	47,758	13,898	26,326	340

Calendar grid (M T W T F S S):

M	T	W	T	F	S	S
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Handwritten notes on a spiral notebook:

- Meeting with Client
- Meeting with Client
- Meeting with Client

Smartwatch display: 08:15

Nossos serviços

Consultoria

- Etapas de fusões e aquisições
- Preparação de empresa para venda
- Acordo de cotistas/acionistas

Assessoria nas etapas de fusões e aquisições

Auxiliamos na condução particular das seguintes etapas:

- Preparação de empresa para venda
- Elaboração de Acordo de Confidencialidade (NDA)
- Elaboração de Memorando de Entendimentos (Mou)
- Intermediação da negociação
- Consultoria para negociação conduzida diretamente pelo cliente
- Elaboração e/ou revisão de contratos de compra e venda

Acordo de Cotistas/Acionistas

Garantindo uma sociedade empresarial sustentável:

O Acordo de Cotistas é um contrato privado que expressa o acordo entre sócios de uma sociedade limitada. Já o Acordo entre Acionistas cumpre a mesma função em uma sociedade anônima.

Esses tipos de contrato regulamentam detalhes não previstos no contrato social da empresa, e tem valor jurídico. Nele se encontram os combinados quanto a pontos essenciais para garantir uma sociedade empresarial saudável.

Grandes empresas confiam na D&R Negócios



Grandes empresas confiam na D&R Negócios



Grandes empresas confiam na D&R Negócios





Dejair Baptista de Paula Jr.

CEO da D&R Negócios

Engenheiro Civil pela USP (Universidade de São Paulo), MBA em Gestão Empresarial pela Universidade Estadual de Maringá – UEM e MBA em Finanças e Controladoria pela Unicesumar.

Foi executivo das Lojas Americanas, Carrefour e Stevia Farma e acumula vários cursos na área de Valuation.

Tem realizado dezenas de serviços de Fusões, Aquisições e centenas de Valuations.



D&R
NEGÓCIOS

+55 44 3123-3875 | 99923-4544
der@dernegocios.com.br
www.dernegocios.com.br

Avenida Pedro Taques, 294
Centro Empresarial Átrium
Torre Sul - 7º andar - Sala 703
Maringá - Paraná - Brasil